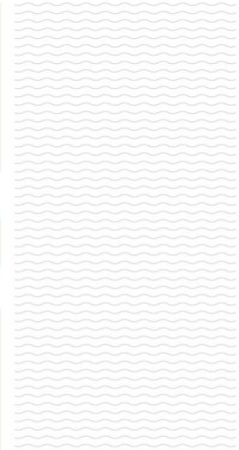
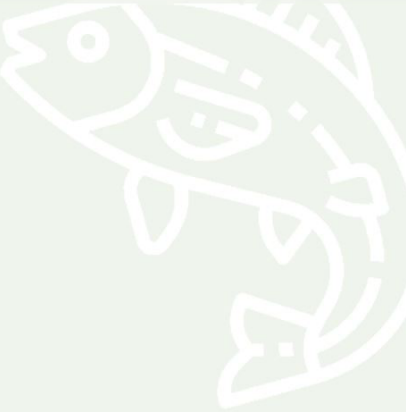


En 1981, une dizaine d'entrepreneurs landais créaient les 1ères piscicultures pour dynamiser le tissu économique local en utilisant les ressources naturelles de leur région.
40 ans plus tard, le Groupe Aqualande est devenu un des leaders européens de l'aquaculture et compte plus de **1 000 collaborateurs**. Son siège social est toujours basé sur son territoire de cœur, à **Roquefort**, dans les Landes de Gascogne. Ses différents métiers vont de la reproduction des poissons jusqu'à leur commercialisation, en passant par leur élevage et leur transformation. Et les valeurs qui nous animent sont toujours les mêmes : **Bienveillance, Engagement, Exemplarité et Solidarité.**

Notre vision :

Développer une Filière Aquacole responsable, engagée, et respectueuse des **Hommes, des Poissons et de l'Environnement**.
 FMDS est la plus grosse écloserie indépendante du monde.
 Nous produisons environ 100 millions d'alevins par an sous trois espèces : la Daurade, le Bar et le Maigre.
 Notre clientèle est à 95 % à l'export, principalement sur le bassin méditerranéen et au Moyen-Orient.



Dans le cadre d'un CDI, Les Fermes Marines du soleil recherchent : **Son Responsable commercial péninsule Ibérique F/H**

Missions :

Basé en Espagne et essentiellement en télétravail et rattaché(e) au Directeur commercial, vous aurez pour missions de :

Commercialiser des alevins

- Rédiger les offres
- Garantir la bonne réalisation des contrats : logistique, recouvrement et imputation de règlement
- Réaliser la veille stratégique et concurrentielle
- Négocier les tarifs et les conditions de règlement
- Assurer la prospection et le suivi commercial
- Assurer le reporting sur zone
- Dégager les indicateurs pertinents et les axes de stratégie de développement

Réaliser le service après-vente

- Suivre les mortalités
- Suivre les réclamations
- Être un appui technique des clients : performances zootechniques

Développer des projets

- Participer à la recherche en diversification
- Suivre le pré-grossissement extérieur
- Assurer un suivi régulier et fiable de l'activité commerciale : suivi des indicateurs

Profil :

Vous aimez les challenges, et travailler avec du vivant et tous ses aléas. Vous faites preuve de fiabilité et de ténacité et vous avez le talent de négociateur et de diplomate.

Vous avez des connaissances en aquaculture. Vous avez de l'expérience confirmée de commercial, de la rédaction de l'offre et au recouvrement.

Vous maîtrisez l'outil informatique, vous maîtrisez **l'anglais, l'espagnol et le français**, êtes à l'aise avec les reporting. Et vous maîtrisez les bases techniques de vente.

Conditions :

- Poste basé en Espagne, statut Cadre

Début du contrat :

Dés que possible

Type de contrat :

CDI

Localisation :

Espagne, déplacements à prévoir sur les sites français et en clientèle

Rémunération :

- Selon profil et expérience, à partir de 3 300€ brut mensuel
- Prime de fin d'année (60 % du brut mensuel)
- Prime annuelle sur Objectif
- Véhicule de fonction

Envie de rejoindre une entreprise française responsable, respectueuse des Hommes, des Poissons et de l'Environnement, n'attendez plus, et envoyez votre candidature à : recrutement@fermesmarinesdusoleil.com

Rejoignez une entreprise en plein développement et apportez-nous vos atouts !